

28 au 30 septembre 2026
Manoir du Lac William



Vision Export

Une immersion stratégique pour
accélérer votre projet d'exportation

Un temps d'arrêt stratégique pour prendre du recul, décider et bâtir un plan d'export solide.

Passez de la réflexion à l'action grâce à Vision Export, une immersion stratégique conçue pour structurer votre démarche à l'international.

Répartie sur trois jours, cette expérience s'adresse aux gestionnaires responsables du développement des marchés hors Québec. Bien plus qu'une formation, Vision Export est un accélérateur stratégique : vous y transformez vos réflexions en un plan d'exportation clair, structuré et prêt à être présenté à votre équipe ou à des partenaires financiers.

En amont de l'immersion, notre équipe prépare les analyses clés afin que votre temps sur place soit entièrement consacré à la stratégie, aux décisions et à la mise en action.

Pourquoi participer à Vision Export?

1. Transformer vos réflexions en plan d'action concret.
2. Prendre des décisions basées sur des données réelles.
3. Accélérer votre réflexion stratégique.
4. Bénéficier d'un accompagnement expert.
5. Échanger avec d'autres entrepreneurs.

Avant l'immersion

(30 heures d'accompagnement d'une durée de 2 à 4 semaines)

- Diagnostic export
- Qualification de marchés
- Synthèse des données de marchés
- Analyse de deux concurrents
- Analyse de vos outils de marketing et de communication
- Les deux premiers modules (Innovation et mobilisation de l'équipe) du plan d'export sont complétés avant votre arrivée.

Jour 1

Mise en contexte et exploration

- Arrivée en fin d'avant-midi
- Accueil des participants et mise en commun des objectifs
- Dîner de groupe
- Présentation des outils et de la plateforme Exportas
- Exploration des analyses réalisées par CQI
- Présentation sur l'utilisation d'outils d'IA pour la recherche de marché
- Souper et échanges

Jour 2

Construction de la stratégie

- Atelier sur le positionnement et la proposition de valeur
- Atelier de pitch export
- Travail sur le déploiement du projet export
- Présentation sur la validation terrain
- Atelier sur l'utilisation d'outils d'IA
- Présentation et temps de réflexion sur le budget, échéancier et indicateurs de performance
- Souper et échanges

Jour 3

Finalisation du plan d'export

- Présentation des programmes de financement à l'export
- Obligations réglementaires et douanières
- Finalisation du plan d'export
- Synthèse des prochaines étapes
- Fin de l'immersion après le dîner

Vous repartirez avec :

- Un plan d'export structuré sur 3 ans;
- Une page synthèse claire pour présenter votre projet;
- Une méthode réutilisable pour analyser d'autres marchés;
- Des outils concrets applicables immédiatement.

Coûts par participant

Premier participant : 3 600 \$

(valeur de 6 500 \$)

- Immersion stratégique
- Préparation et analyse stratégique en amont
- Nuitées et repas (2 nuits d'hébergement, 2 déjeuners, 3 diners et 2 soupers)
- Relecture de votre plan d'exportation (commentaires et des pistes d'amélioration)

2^e participant d'une entreprise : 1 615 \$

- Immersion stratégique à 50 %
- Nuitées et repas (2 nuits d'hébergement, 2 déjeuners, 3 diners et 2 soupers)

Vision Export CQI | 28 au 30 septembre 2026

Formulaire d'inscription disponible sur la page Web.

Information

Carrefour Québec International
819 475-0039

info@cqiinternational.org
www.cqiinternational.org